

# Nie mehr Kataloge wälzen

## Branchensoftware für den Elektrobetrieb

Zu einer wettbewerbsfähigen Kalkulation gehören Preisvergleiche. Stellt sich dann nach mühsamer Recherche heraus, dass der günstigste Großhändler nicht liefern kann, fühlt sich der Elektriker wie der sprichwörtliche Buchbinder Wanninger. Eine passende Branchensoftware nimmt ihm diese Arbeit ab.

Kalkulation und Angebotserstellung sind mühsame Arbeiten und schon für den Kleinbetrieb lästig. Wächst das Unternehmen, wird aus dem Elektroinstallateur gegen seinen Willen ein Buchhalter. Abhilfe schafft eine auf den Handwerksbetrieb zugeschnittene Branchensoftware, wie z. B. Powerbird von Hausmann & Wynen.

**E**lektro Knies aus Worms hat sich in 80 Jahren von einem kleinen Elektroinstallationsbetrieb zu einem mittelständischen Unternehmen mit 70 Mitarbeitern gemauert. Bedient werden alle Bereiche der Elektrotechnik für öffentliche, gewerbliche und private Auftraggeber. Zu den Tätigkeitsschwerpunkten zählen neben der Elektroinstallation auch Datennetzwerktechnik, KNX-Gebäudesystemtechnik, Videoüberwachung, Licht-, Sat- und Kommunikationstechnik und Raumklimatisierung (Bild 1, 2).

*handwerk zugeschnittene Lösung*«, erläutert er seine Beweggründe, »eine Mischung aus Standardsoftware und individueller Lösung, die alle unsere Anforderungen erfüllt, ohne unnötige Schnittstellen zu anderen Programmen«. Bei der Monheimer Softwareschmiede Hausmann & Wynen ist er fündig geworden.

### MEHR INFOS

- Weiterführende Links**
- Elektro Knies: [www.elektro-knies.de](http://www.elektro-knies.de)
  - Hausmann & Wynen: [www.powerbird.de](http://www.powerbird.de)

1970 hat Elektromeister Jörg Knies das von seinem Vater gegründete Geschäft übernommen und zu einer Firmengruppe mit dem Handelunternehmen Elt\*Point Knies GmbH und dem Elektroinstallationsbetrieb Elektro Knies GmbH ausgebaut.

Besonders die umfassende Angebotskalkulation der Software Powerbird hat ihn überzeugt. »Die durchgängige Unterstützung der Bestellprozesse und eine direkte Anbindung an unsere Großhändler erleichtern unseren Arbeitsalltag enorm. Zudem stehen uns mit ein paar Klicks alle relevanten Informationen und Zahlen zur Verfügung«, resümiert Knies. Hinzu kommt eine deutliche Arbeitserleichterung durch eine B2B-Schnittstelle. Der direkte Zugriff auf die Daten der angebundenen Großhändler senkt den Rechercheaufwand. Da auch keine Belege mehr eingegeben werden müssen, schließen sich Eingabefehler aus und der ganze Kommunikationsaufwand ist deutlich geringer. »Dank der Schnittstelle in Powerbird brauchen wir

nicht mehr die Kataloge der verschiedenen Hersteller wälzen und dann im Onlineshop des Großhändlers die Verfügbarkeit prüfen. Die Software stellt eine Liste aller Produkte bereit, welche die von uns eingegebenen Vorgaben erfüllen, und prüft gleichzeitig die momentane Verfügbarkeit im Großhandel«, erläutert Jörg Knies.

### Organisation per Branchensoftware

Zur Organisation seines stetig wachsenden Betriebs hat sich Jörg Knies vor zwei Jahren für eine neue Branchensoftware entschieden. »Ich wollte eine speziell auf das Elektro-

Auch die Softwareumstellung lief problemlos. »Wir haben eine exzellente Beratung erfahren, gefolgt von einer sehr guten Vorbereitung«, so Knies. Um die Möglichkeiten von Powerbird auch langfristig in vollem Umfang zu nutzen, besuchen er und seine Mitarbeiter immer wieder Schulungen und Workshops.

Sarah Gossen, Hausmann & Wynen Datenverarbeitung GmbH, Monheim

Quelle: Hausmann & Wynen



**Bild 1: Branchensoftware erleichtert die Betriebsorganisation**



**Bild 2: Elektro Knies gibt es seit 80 Jahren**

Quelle: Hausmann & Wynen