

Bild: Hausmann & Wynen Datenverarbeitung GmbH

Kaufmännische Softwarelösung für das Handwerk

Vorsprung mit Software-Power

Die Prozesse des Betriebsalltags zu optimieren und vorhandene Ressourcen besser zu nutzen, steht heute für die meisten Handwerksbetriebe ganz oben auf der To-do-Liste. Nur so kann man dem immer größer werdenden Wettbewerb entgegen treten und trotz des Preisdrucks mit zufriedenen Kunden Gewinne generieren. Spezialisiert auf die Elektro- und Haustechnik-Branche, unterstützt Powerbird von Hausmann Wynen alle Betriebsabläufe in Installationsunternehmen zuverlässig.

Autor:

Seit 30 Jahren spricht die Softwareschmiede die Sprache der Elektro- und Haustechnikbranche. Mehr als 3.500 Handwerksbetriebe profitieren inzwischen von den ausgereiften Funktionen und der intuitiven Bedienung von Powerbird. Und weil jeder Betrieb und jede Arbeitsweise anders ist, zeigt sich die Software nicht als starres Instrument, sondern wird von den Machern flexibel auf die Bedürfnisse des jeweiligen Betriebes angepasst. Schon bei den Basics, wie Kalkulation, Angebot und Rechnung, die jede Branchensoftware anbietet, zeigt Powerbird sein ganzes Können.

Praxisnahe Funktionalität

So erkennt der intelligente Artikel-Finder auch im Baustellen-Fachjargon eingegebene Produkte wie 'Strapse', 'Bulleneiner' und 'Nippel' im Artikelstamm. Und Dank Datanorm, Eldanorm und UGL-/IDS-Schnittstelle findet Powerbird darüber hinaus die tagesaktuellen Preise und besten Konditionen verschiedener Großhändler und zeigt die günstigste Einkaufsquelle der jeweiligen Artikel an. Zu einer kompletten Kalkulation und damit zu einem attraktiven Angebot gehört aber auch die Arbeitsleistung. Mit dem Muster-

Leistungsverzeichnis MLV III, das über 85.000 exakt formulierte Leistungen für die gängigsten Arbeiten im Elektrohandwerk beinhaltet und der vollintegrierten Schnittstelle zu TGP-Leistungen für den Bereich Haustechnik, gehören Fehleinschätzungen zum Arbeitsaufwand der Vergangenheit an. Gleichzeitig werden automatisch Bauzeiten, Einkaufskonditionen, Verrechnungssätze und Lohngruppen erfasst.

Automatisches Auspreisen

Durch das automatische Auspreisen von GAEB-Dateien verlieren auch öffentliche Ausschreibungen ihren Schrecken. Basierend auf einer einmal bearbeiteten GAEB-Position, greift die Software bei allen folgenden Angeboten auf die bereits bekannte Position zurück und preist diese selbständig aus. Auch Stücklisten und Bauzeiten für die Detailkalkulation werden eingespielt. Auf diese Weise liefern Powerbird-Anwender im Handumdrehen ein wettbewerbsfähiges transparentes Angebot ab und erhöhen damit ihren Gewinn. Wie viel das ist bzw. seine Liquidität und den Kontostand seines Unternehmens hat der Inhaber mit dem Tool 'Chef-Info' jederzeit und überall im Blick.

Komfortable Archivierung

Für einen Unternehmer ist es aber nicht allein damit getan, Angebote zu erstellen, Aufträge zu ergattern, perfekte fachmännische Installationen auszuführen, alle objektrelevanten Unterlagen zu sammeln, Rechnungen zu bezahlen und Zahlungseingänge zu verzeichnen. All dies will auch archiviert werden. Dabei muss Dank Powerbird kein Papierkrieg ausbrechen. Im zertifizierten digitalen Archiv werden alle Unterlagen und Dateien direkt aus dem System heraus manipulations- und revisionssicher gespeichert und sind jederzeit bei Kunden-Nachfragen, Folgeaufträgen oder Betriebsprüfungen wieder abrufbar.

Mobile Kommunikation spart Zeit und Geld

Da auch eine bewährte, betriebsorientierte Software mit der Zeit gehen muss, war es für die Entwickler bei Hausmann Wynen unerlässlich, auch mobile Lösun-



Bild: Hausmann & Wynen Datenverarbeitung GmbH

Die Nutzung von mobilen Technologien gewinnt im beruflichen Alltag immer mehr an Bedeutung und spielt eine wesentliche Rolle bei der Optimierung von Arbeitsabläufen.

gen anzubieten, um ihre Powerbird-Anwender in diesem Bereich umfassend zu unterstützen. Mobile Technologien gehören im privaten Bereich schon lange zum Alltag. Auch überall und jederzeit erreichbar zu sein – sei es telefonisch auf dem Handy oder per E-Mail am Computer – ist für die meisten schon überholt. Man hat ein Smartphone und ein Tablet. Und wer schlau ist, nutzt die vielfältigen Möglichkeiten der mobilen Kommunikation und Prozessoptimierung auch geschäftlich. „Der Ausbau mobiler Anwendungen ist ein wichtiger Bestandteil unserer Entwicklungsarbeit. Damit kommen wir dem Wunsch unserer Anwender nach, den Aufwand im Betriebsalltag zu reduzieren und so viel Zeit und Geld zu sparen“, berichtet Peter Albrecht, Geschäftsführer von Hausmann Wynen.

Mobile Zeiterfassung

Ein erster Schritt der Monheimer Softwareschmiede war die 'Mobile Zeiterfassung' im letzten Jahr. Das Modul erfasst per Smartphone oder Tablet alle Zeitdaten der Mitarbeiter und ordnet Anfahrt und Montage direkt dem entsprechenden Projekt bzw. Auftrag zu. Die Daten werden in Echtzeit übertragen und stehen im Büro

sofort zur weiteren Koordination oder Abrechnung zur Verfügung.

Mobile Auftragsabwicklung

Mit dem 'Mobilen Monteur' haben die Entwickler von Hausmann Wynen die Funktionen des Moduls nun um innovative Features erweitert. Diese Anwendung zur nahezu kompletten mobilen Auftragsabwicklung ist wegen der nötigen Übersichtlichkeit ausschließlich für Tablets ausgelegt. Hier kann der Monteur beim Kunden bzw. auf der Baustelle dem entsprechenden Projekt zusätzlich benötigtes Material oder fehlende Artikel hinzufügen. Dabei bedient er sich einfach aus den Vorgaben des jeweiligen Auftrags oder aus einer Liste vorher definierbarer Favoriten. Zur fehlerfreien Erfassung besteht zudem die Möglichkeit mit der Kamera des Tablets die Barcodes auf den Kartons der Artikel zu scannen. Die mit der Tablet-Kamera aufgenommenen Bilder werden auch bei diesem Modul dem gewählten Auftrag angehängt und im Powerbird-Archiv entsprechend zugeordnet und gespeichert. Um der 'Zettelwirtschaft' vollends zu entgehen kann der Kunde mit einem Eingabestift die Abnahme oder Auftragsbestätigung direkt auf dem Tablet quittieren. All diese Daten

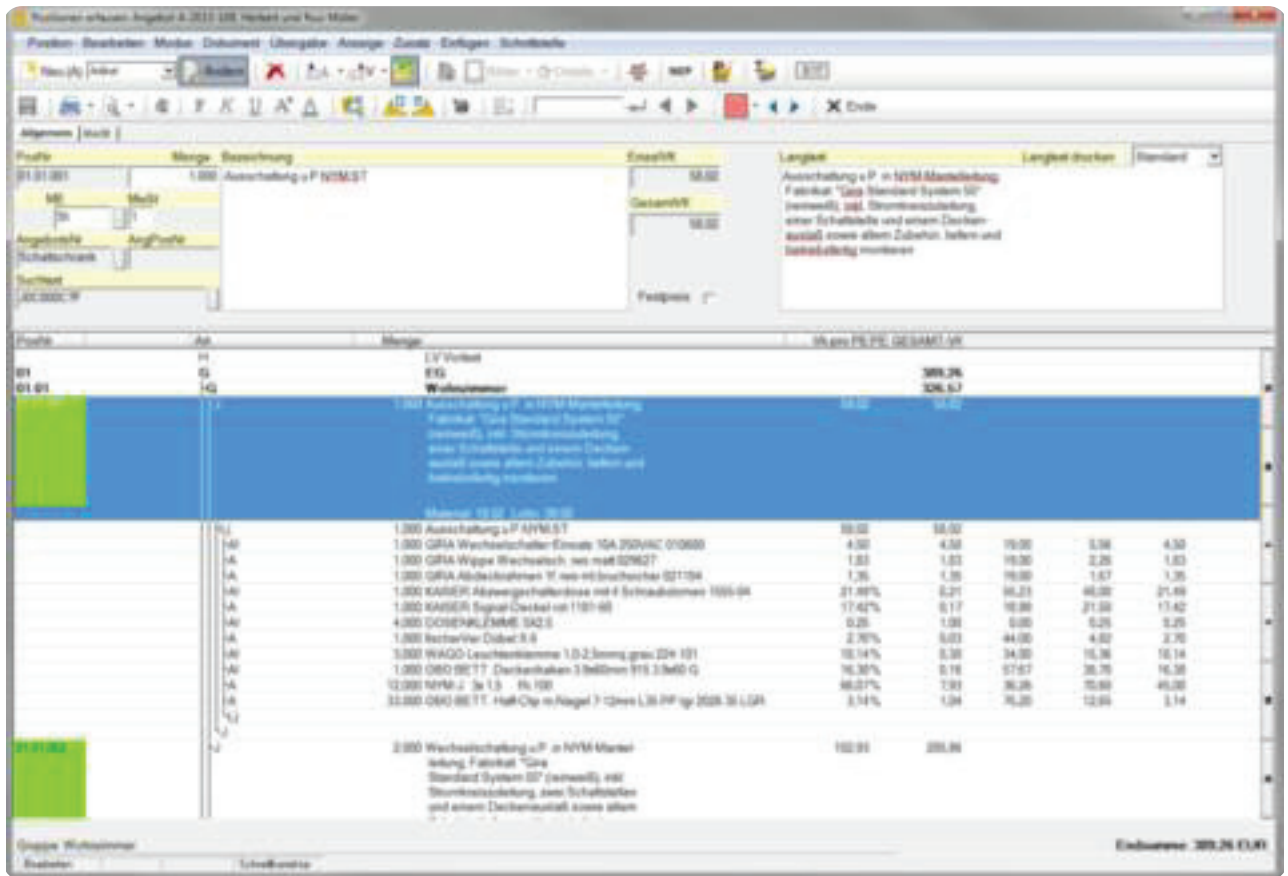


Bild: Hausmann & Wymen Datenverarbeitung GmbH

Durch das automatische Auspreisen von GAEB-Dateien verlieren auch öffentliche Ausschreibungen ihren Schrecken. Basierend auf einer einmal bearbeiteten GAEB-Position, greift die Software bei allen folgenden Angeboten auf die bereits bekannte Position zurück und preist diese selbständig aus.

werden in Echtzeit dem entsprechenden Projekt zugeordnet und erscheinen als optische Rückmeldung im Powerbird Terminkalender. Auf diese Weise weiß der Projektleiter sofort und jederzeit welche Aufträge bereits in Bearbeitung bzw. abgeschlossen sind oder welche Angebote vom Kunden abgelehnt wurden. Ferner kann der Monteur vor Ort sofort eine Rechnung erstellen und dem Kunden direkt per E-Mail senden. Trifft er auf einen Kunden, der dann doch lieber alles schriftlich auf Papier haben will oder sich scheut auf dem Tablet einen Auftrag zu unterschreiben, bietet sich ein Bluetooth-Drucker an auf dem der Monteur Arbeitsscheine, Rechnungen oder Angebote vor Ort ausdrucken kann.

Effiziente Nutzung der Arbeitszeit

Um die Arbeitszeit der Mitarbeiter optimal auszunutzen und so einem möglichen Leerlauf entgegenzutreten, erhalten

die Monteure über die Push-Funktion ihrer Tablets optische und akustische Meldungen von neuen Aufträgen. Das spart nicht nur Zeit, sondern auch Benzinkosten für ansonsten unnötige Fahrten. Aber für Hausmann Wymen ist die Entwicklung mobiler Anwendungen damit noch lange nicht erledigt. „Im Bereich mobiler Technologien haben wir noch einige Ideen im Kopf, die wir auch kontinuierlich umsetzen werden“, so Peter Albrecht. „Beispielsweise die mobile Materialbeschaffung. Anstatt zum Telefon zu greifen, erledigt der Monteur die Bestellung über sein Tablet direkt beim Großhandel. So ist der ganze Vorgang direkt im System“, ergänzt der Geschäftsführer.

Reibungsloser Umstieg mit minimalem Aufwand

Ein Software-Wechsel hört sich vielleicht für den ein oder anderen kompliziert an.

Ist es aber nicht. Ein erster Schritt ist eine umfassende Demonstration aller Funktionen von Powerbird durch die kompetenten Mitarbeiter von Hausmann Wymen vor Ort oder online. Dabei erleben Interessierte live, welche Funktionen es für ihre speziellen Anforderungen gibt und können gemeinsam mit dem Fachmann die entsprechenden Module auswählen. Bei der Installation werden, sofern technisch möglich, alle vorhandenen Daten übernommen. Gleichzeitig erfolgt eine intensive Einführung in die neuen Programme. Darüber hinaus werden individuelle Schulungen sowie Anwendertreffen angeboten und last, not least eine Hotline, die ihresgleichen in der Branche sucht – also ein reibungsloser Umstieg mit minimalem Aufwand. ■

www.powerbird.de